

# ESTADÍSTICAS CON ALMA

## dinámicas, atractivas y fáciles de interpretar

### DASHBOARD

Un panel de control configurable a tu gusto.

En una única pantalla aquellos indicadores vitales de tu negocio, para conocer el estado de tu empresa en un abrir y cerrar de ojos.

#### ANALIZA E INTERPRETA

Genera información inteligente para la toma de decisiones.  
Minimiza riesgos.

#### TOMA ACCIÓN

Te ayuda a planificar estrategias a corto y medio plazo.  
Alinea los objetivos de cada sector y red comercial.



Visualiza tu dashboard desde tu Apple Watch

### PEDIDOS | VENTAS

La cartera de clientes y clientes potenciales, su situación geográfica y los porcentajes de venta. La evolución de objetivos comerciales.

#### TUS MEJORES VENDEDORES

Un listado donde poder ver quiénes son los mejores vendedores de tu negocio.

#### ¿QUIÉN Y CÓMO SE VENDE?

Observa la cantidad de clientes nuevos y aquellos clientes de cartera.

Analiza la evolución de tus ventas y los objetivos marcados.

Realiza el seguimiento de tu red comercial.

*\*Seguimiento de objetivos comerciales sólo en BI Total*

#### ¿QUÉ SE VENDE?\*

Los artículos más vendidos de cada catálogo para detectar tus productos estrella y aquellos con poca rotación.

Toma acciones estratégicas sobre tendencias y comportamientos de compra. *\*Sólo en BI Total*

#### ¿DÓNDE Y A QUIÉN SE VENDE?

Un mapa te ayuda a ver las zonas con mayor número de ventas, un ranking de tus mejores clientes y la ubicación de los mismos.

#### TUS MEJORES CLIENTES

Ten siempre a la vista tu TOP 10 de mejores clientes y crea planes para su fidelización.

*Dashboards de Pedidos en BI Lite y BI Total. Seguimiento de objetivos sólo en BI Total.*

### VISITAS

Los resultados obtenidos por cada agente comercial, su actividad y el cumplimiento de su agenda.

#### MIDIENDO LA EFICIENCIA\*

El número de visitas comerciales realizadas por agente, los pedidos efectuados y la eficiencia mes a mes.

*\*Sólo en BI Total*

#### DETECTA TENDENCIAS\*

La media de visitas por pedido efectuado, la duración media de la visita y el importe medio por pedido.

*\*Sólo en BI Total*

#### PLANNING

La agenda de visitas y acciones comerciales de tu vendedores y listado de tareas pendientes.

El resultado de sus acciones, el seguimiento de visitas previstas, aquellas en las que se ha realizado pedido y los reportes de cada una de ellas.

*\*Agenda de tareas sólo en BI Total*

#### VISITAS REALIZADAS

Visitas al detalle. Los clientes visitados, el día, hora y tiempo dedicado. Así como el número de pedidos, repeticiones e importes.

Mide la intensidad de las visitas por zonas geográficas.

*\*Seguimiento de objetivos comerciales y mapa de visitas sólo en BI Total*

#### REPORTES

El feedback de tus clientes y clientes potenciales, te ayudará a mejorar tu estrategia.

Conoce como han empleado la app tus agentes comerciales en cada visita.

### ACTIVIDAD

Los productos más vendidos, en función de actividad y las ventas en relación a la gama de productos o catálogos concretos.

#### RANKING ACTIVIDAD\*

Observa las ventas en función de las visitas, las veces que se muestra el catálogo y la relación entre los artículos mostrados y los vendidos.

*\*Sólo en BI Total*

#### EFICACIA DE ARCHIVOS MULTIMEDIA

Detecta aquellos archivos multimedia mostrados que han provocado mayores ventas; videos promocionales, información publicitaria, fichas técnicas, visualización 360º del producto, etc.

#### TU PRODUCTO ESTRELLA

Detecta tu producto estrella o TOP Ventas y aquellos artículos con baja rentabilidad. Son útiles indicadores para el desarrollo de producto de forma estratégica.

Filtros de visión temporal de la actividad sólo en BI Total

### KPI'S AGENTES

La actividad de los agentes comerciales, gastos y cumplimiento de objetivos.

#### KPI'S - CIFRAS MÁGICAS

Estado de la cartera de clientes, y seguimiento de los objetivos de venta de los artículos.

Cientes activos, nuevos, potenciales o perdidos.

Llamadas, visitas, presupuestos y pedidos realizados.

Ranking de agentes comerciales en función del cumplimiento de objetivos.

*\*Resumen de KPI's sólo en BI Total*